



## RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de soja de segunda 2020/21 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



### Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2020/21 del cultivo de soja II, basada en información sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Los resultados de soja se presentan para cuatro zonas de Entre Ríos:

Zona Norte: comprende los departamentos de Villaguay, Federal, Feliciano y La Paz.

Zona Oeste: comprende los departamentos de Paraná, Diamante, Victoria y Nogoyá.

Zona Sur: comprende los departamentos de Tala, Uruguay, Gualeguay y Gualeguaychú.

Zona Este: comprende los departamentos de Federación, Concordia, San Salvador y Colón.

### Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico aplicado para cada una de las cuatro zonas, aportados por la red de colaboradores del SIBER. Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en los últimos cinco campañas según cada zona (SIBER).

Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante la segunda semana del mes de noviembre del corriente año, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de U\$S 50.

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 8 quintales de soja/ha/año para la zona sur - oeste y de 5 quintales de soja/ha/año para la zona norte - Este (SIBER). Del arrendamiento anual el 40% se le imputa al trigo y el 60% restante a la Soja de 2°.

Para el precio de venta, se tomaron valores vigentes durante mayo de la Bolsa de Comercio de Rosario, precio esperado a cosecha en dólares. Para la conversión de la moneda de dólar a peso, se consideró el valor del dólar futuro a mayo de 2021 (ROFEX).

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

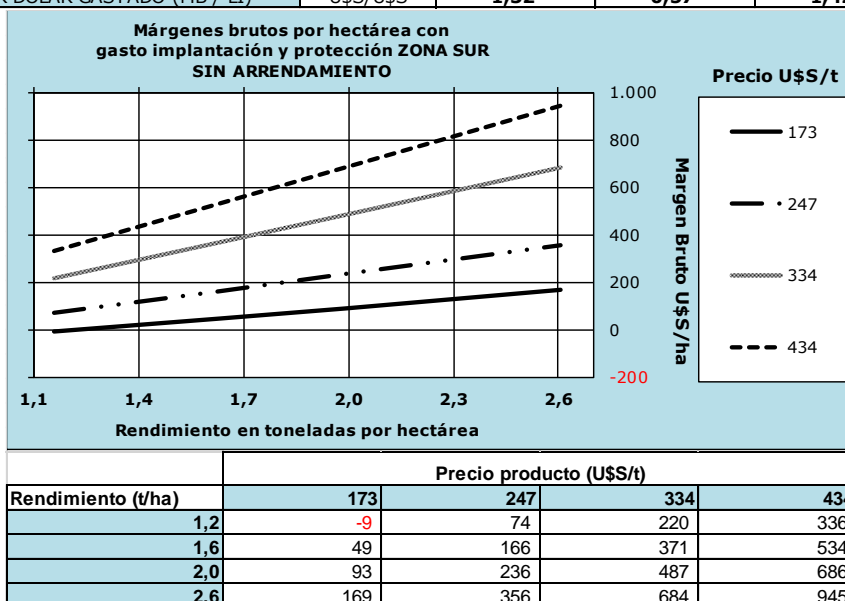
4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

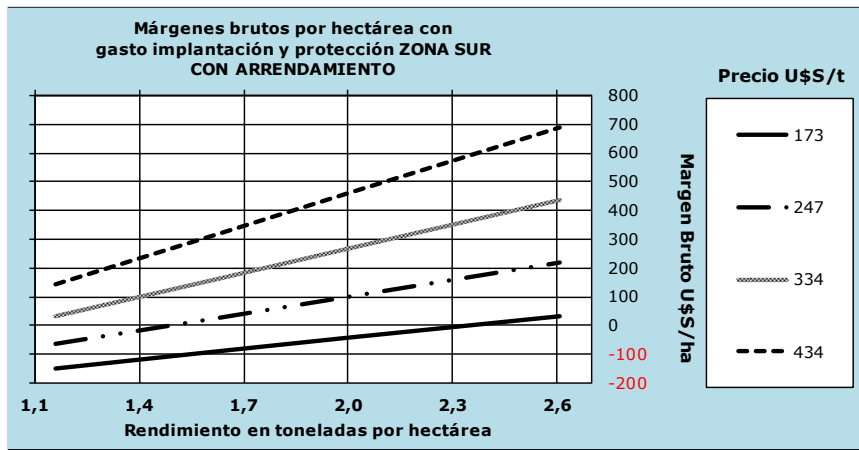
Para los gráficos y cuadros de resultados, según distintos escenarios, se tomaron cuatro precios (dos mayores y dos menores a la cotización vigente) y cuatro rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente).

## Resultados estimados para la campaña 2020/21

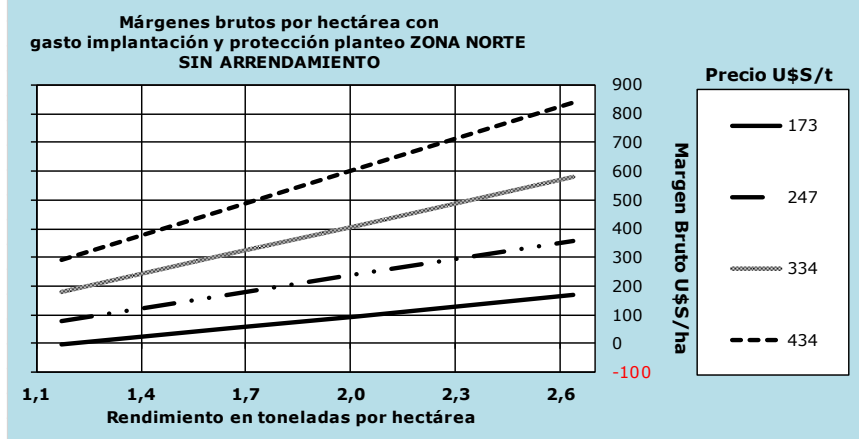
### Soja II

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	1,81		1,83	
Precio (P)	U\$/t	290		290	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha	525		531	
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha	46		54	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha	479		477	
Sub-Total Labores	U\$/ha	49		49	
Sub-Total Insumos	U\$/ha	136		127	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha	185		177	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t	102		97	
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha	50		50	
Arrendamiento (A)	U\$/ha	0	139	0	87
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A + C / P - G)	t/ha	0,89	1,41	0,87	1,20
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	U\$/ha	235	374	227	314
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	244	105	251	164
RETORNO DIRECTO POR DOLAR GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	1,32	0,57	1,42	0,93

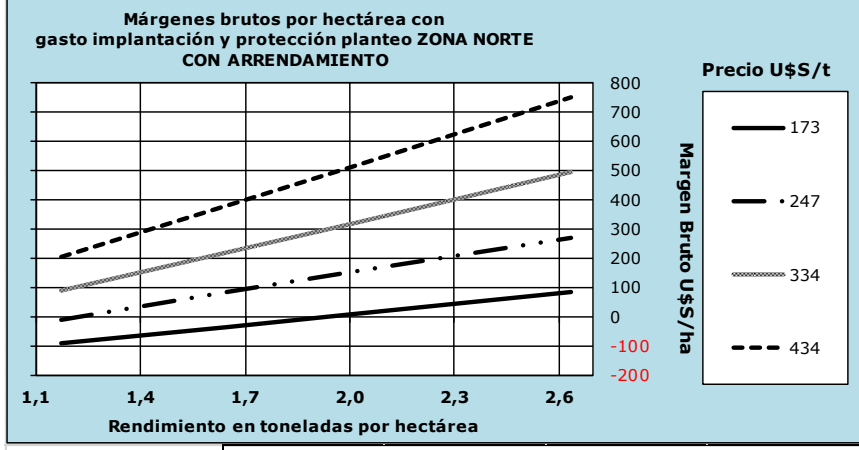




Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	173	247	334	434
1,2	-148	-65	33	145
1,6	-90	27	164	322
2,0	-46	97	265	458
2,6	30	217	437	690

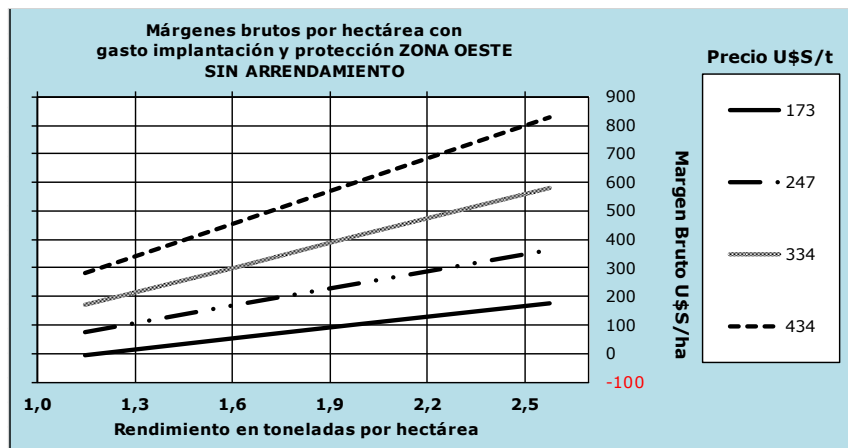


Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	173	247	334	434
1,2	-5	79	178	291
1,6	52	170	309	469
2,0	95	240	410	605
2,6	170	359	581	837

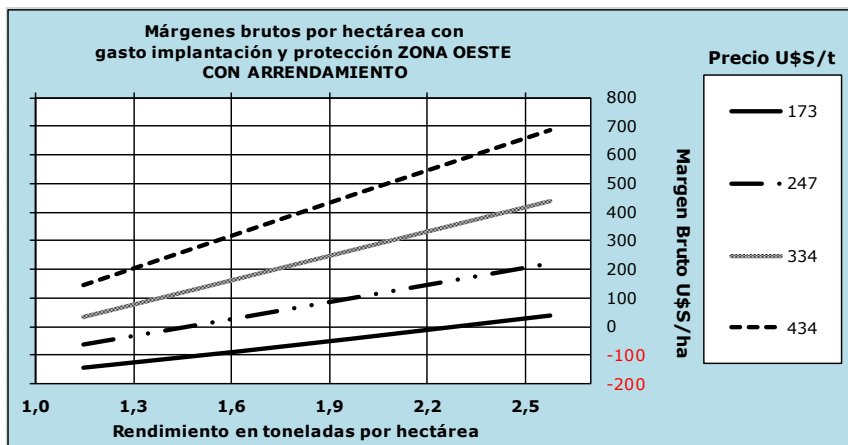


Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	173	247	334	434
1,2	-92	-8	91	204
1,6	-35	83	222	382
2,0	8	153	323	518
2,6	83	272	494	750

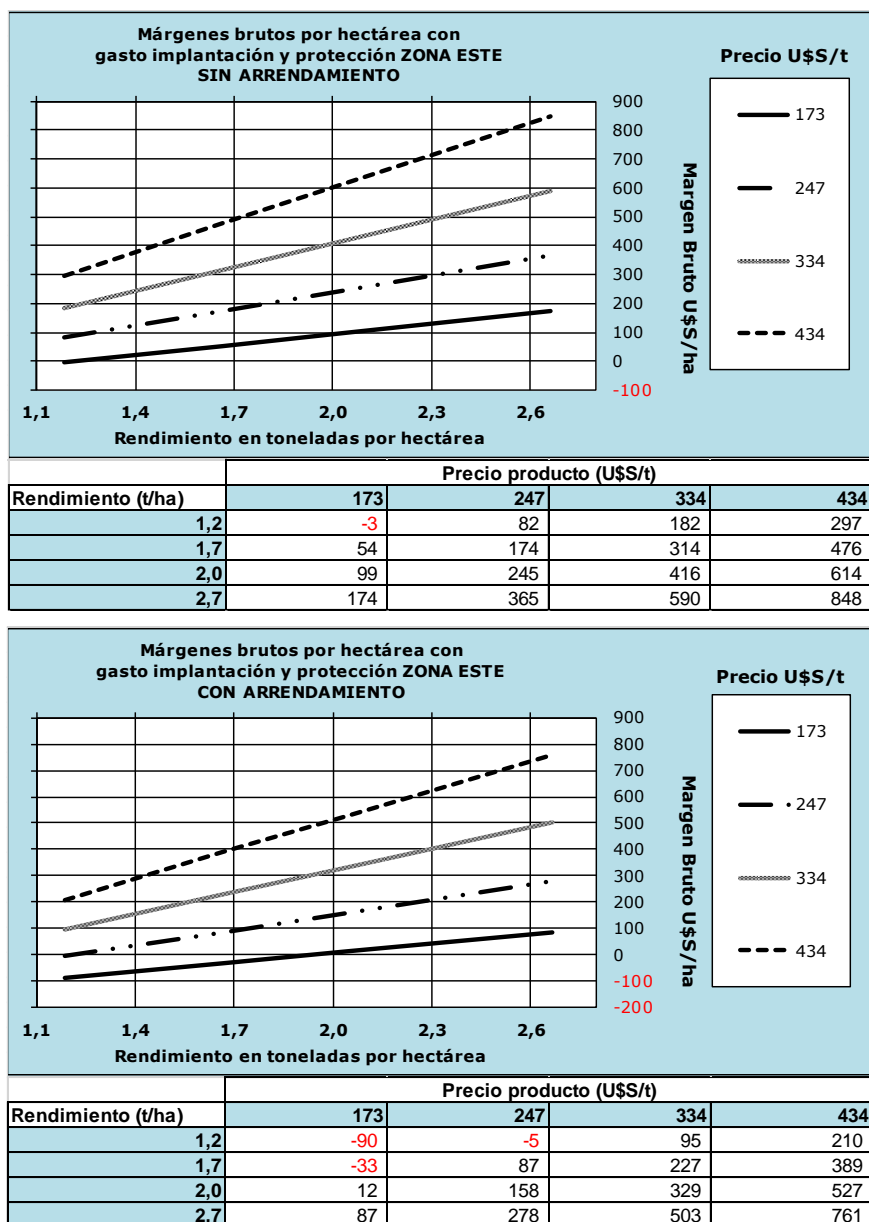
		OESTE		ESTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	1,79		1,85	
Precio (P)	U\$/t	290		290	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha	519		537	
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha	38		54	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha	481		482	
Sub-Total Labores	U\$/ha	49		49	
Sub-Total Insumos	U\$/ha	136		127	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha	185		177	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t	103		95	
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha	50		50	
Arrendamiento (A)	U\$/ha	0	139	0	87
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A + C / P - G)	t/ha	0,87	1,39	0,87	1,20
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	U\$/ha	235	374	227	314
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	247	107	256	169
RETORNO DIRECTO POR DOLAR GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	1,33	0,58	1,45	0,96



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	173	247	334	434
1,1	-6	76	173	284
1,6	53	168	304	461
2,0	98	240	406	597
2,6	176	361	578	828



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	173	247	334	434
1,1	-145	-63	33	145
1,6	-86	29	165	322
2,0	-41	100	267	458
2,6	37	221	439	689



Para consultas envíenos un correo electrónico a [engler.patricia@inta.gob.ar](mailto:engler.patricia@inta.gob.ar) o a [flaviogalizzi@bolsacer.org.ar](mailto:flaviogalizzi@bolsacer.org.ar) identificando en el asunto: boletín económico agrícola

**Responsables técnicos:** Dra. Patricia Engler (INTA EEA Paraná)- Ing. Agr. Flavio Galizzi (Siber – BOLSACER)  
**Auxiliar Técnico:** Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)